

Actuando como vocera del Fideicomiso de Promoción de Exportaciones, PROEXPORT COLOMBIA, constituido mediante la escritura pública número 8851 del 5 de noviembre de 1992, de la Notaria 1 del Círculo Notarial de Bogotá, y, en consecuencia, comprometiéndolo única y exclusivamente el patrimonio del citado fideicomiso.

ANEXO VI

Item	Descripción	Cumple / No cumple	Folio
Disponibilidad	<p>Implementación de una herramienta BPM, que permita a cualquier funcionario de Proexport, independientemente de su ubicación geográfica ejecutar los pasos que le corresponden en cada proceso.</p> <p>Así mismo la solución debe ser escalable y administrable para permitir a Proexport su gestión después de implementada la solución</p>		
Diseño, construcción, implementación y seguimiento	<p>A partir del levantamiento de información que realice el proponente realizar el diseño, construcción, implementación y seguimiento de una solución tecnológica que permita automatizar no solo los siguientes procesos sino también los futuros</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contratación Proexport en Colombia (Incluye solicitud publicación de términos, solicitudes de contratación, orden de servicio, tramite de pólizas, informes de supervisión, actas de liquidación) • Contratación Oficinas Comerciales (Incluye solicitudes de contratación, informes de supervisión, actas de liquidación y concepto jurídico) • Pago de facturas (Incluye oficinas Bogotá y regionales) • Caja menor • Vinculaciones, traslados y promoción de personal. (Incluye Asignación de 		

Actuando como vocera del Fideicomiso de Promoción de Exportaciones, PROEXPORT COLOMBIA, constituido mediante la escritura pública número 8851 del 5 de noviembre de 1992, de la Notaria 1 del Círculo Notarial de Bogotá, y, en consecuencia, comprometiendo única y exclusivamente el patrimonio del citado fideicomiso.

	<p>recursos puesto trabajo hasta el retiro paz y salvo)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Correspondencia (Entrada, Salida y comunicaciones entre Proexport Colombia y Fiducoldex) • Correspondencia Interna Proexport Colombia • PSM 2.0 (Buyers, Gap , MES) <p>Incluyendo entre otros el modelo de datos que respalda la solución y que le permitirá a Proexport usar la información allí consignada en otros sistemas de consulta, el documento de sizing de los servidores requeridos para la puesta en marcha de la solución y listado de los requerimientos adicionales que se deben cumplir para la implementación del proyecto.</p>		
<p>Salidas de Información</p>	<p>Generar las salidas de información requeridas por la entidad para cada uno de los proceso (reportes, documentos, alertas, notificaciones, etc.)</p> <p>Así mismo el diseño e implementación de como mínimo un reporte para el seguimiento de cada uno de los procesos que entren en funcionamiento</p>		
<p>Integración</p>	<p>La solución debe permitir la integración de los procesos de Contratación, Facturación y Correspondencia ya implementados en Fiducoldex sobre el sistema Bizagi. Entiéndase por integración la facilidad de hacer seguimiento al procesos paso a paso independientemente del punto en que se encuentre incluyendo los</p>		

Actuando como vocera del Fideicomiso de Promoción de Exportaciones, PROEXPORT COLOMBIA, constituido mediante la escritura pública número 8851 del 5 de noviembre de 1992, de la Notaria 1 del Círculo Notarial de Bogotá, y, en consecuencia, comprometiendo única y exclusivamente el patrimonio del citado fideicomiso.

	<p>pasos que ejecuta Fiducoldex.</p> <p>Así mismo integración con:</p> <ul style="list-style-type: none"> • SOA – Service Oriented Architecture: arquitectura con la cual debe ser compatible la solución. • La plataforma para la gestión del Conocimiento de Proexport implementada en SharePoint online. Lo anterior considerando que algunos de los documentos resultado de un proceso deben ser enviados a una biblioteca de documentos. 		
Licenciamiento	Para 180 usuarios nombrados por un año en temas de procesos y de requerirse las de servidor		
Transferencia de conocimiento y capacitación	El proponente debe posibilitar la transferencia de conocimiento al equipo interno de PROEXPORT en las diferentes etapas del proyecto, desde su planeación hasta la puesta en producción de la solución. Adicional a las capacitaciones de usuario final y administrador		
Consultoría	El proponente deberá incluir las horas de consultoría requeridas para llevar a cabo la construcción de la solución que será implementada sobre la plataforma de Proexport.		
Garantía	El proponente se debe comprometer a dar garantía de la implementación realizada (estabilización y soporte) por mínimo seis (6) meses después de la puesta en marcha de la solución		
Arquitectura empresarial	Considerando que los procesos son evolutivos, la herramienta que se vincule apoyará la consolidación de una arquitectura empresarial que		



Actuando como vocera del Fideicomiso de Promoción de Exportaciones, PROEXPORT COLOMBIA, constituido mediante la escritura pública número 8851 del 5 de noviembre de 1992, de la Notaria 1 del Círculo Notarial de Bogotá, y, en consecuencia, comprometiendo única y exclusivamente el patrimonio del citado fideicomiso.

	<p>permitirá articular los sistemas para compartir información del negocio de manera oportuna y en línea.</p>		
<p>Gerencia de Proyecto</p>	<p>Profesional en Ingeniería de Producción, Ingeniería Industrial o Ingeniería de Sistemas, que debe contar con una experiencia específica mínima, de tres (3) años, en la implementación de soluciones de Gestión o Modelo de Procesos de Negocio (BPM – Business Process Management), contados hacia atrás a partir de la fecha de presentación de la propuesta.</p>		
<p>Seguridad</p>	<p>Ofrecer mecanismos que garanticen la seguridad y confidencialidad de la información que se manejen en el sistema</p>		

FIDUCOLDEX - PROEXPORT